

JEI jeune entreprise innovante



# AGORA pour L'HABITANT

Foncière innovante pour l'accession solidaire Coopérative d'Intérêt Collectif

## UNE ÉQUIPE COMPLÉMENTAIRE ET EXPÉRIMENTÉE COMPÉTENCES IMMOBILIÈRES, FINANCIÈRES ET SOCIALES





**Lionel Assoun** 

DGA d'une banque, il a géré des milliards d'actifs.







**Barthélémy Doat** 

Dirigeant de grandes foncières commerciales.







**Caroline Liby** 

Dirigeante et un ADN de gestion locative à impact.







**Stéphanie Hansford** 

Dirigeante experte de l'immobilier résidentiel.







Frank Génot

Dirigeant R&D Finance après 10 ans de recherche.



# DES PARTENAIRES FONDATEURS, FACTEURS DE RÉUSSITE



Promoteur de notre 1ère opération, nous a permis de lever les verrous de **notre innovation** 



Coopérative HLM, spécialiste de l'accession sociale, caution de la pertinence de notre démarche

#### **AGORA POUR L'HABITANT**

Une Agora est le lieu de la Grèce antique pour faire société. Chacun y apporte sa pierre au vivre ensemble.

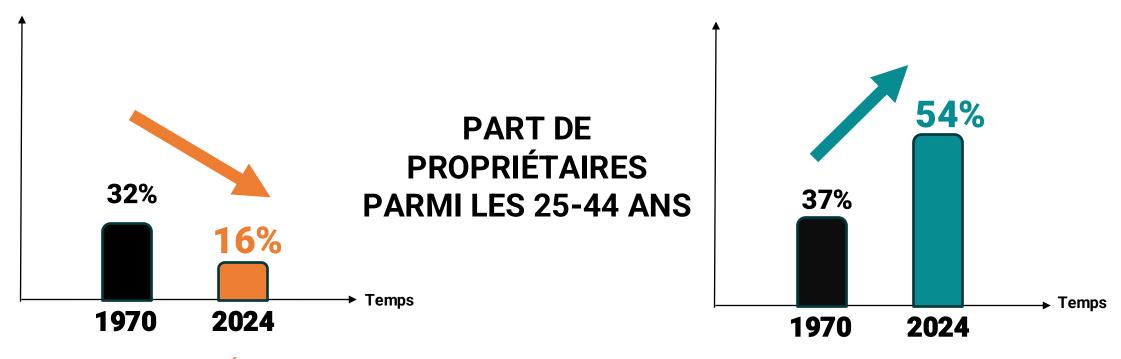
# Habiter un lieu, c'est bien plus que s'y loger.

Quand on se l'approprie, il est plus naturel d'en prendre soin.

Un collectif réuni pour servir de tremplin à la propriété à des ménages privés d'accès qui sont associés de notre coopérative



### PRÉFÉRENCES DE LOGEMENT



CHEZ LE QUART DES MÉNAGES LES MOINS FAVORISÉS

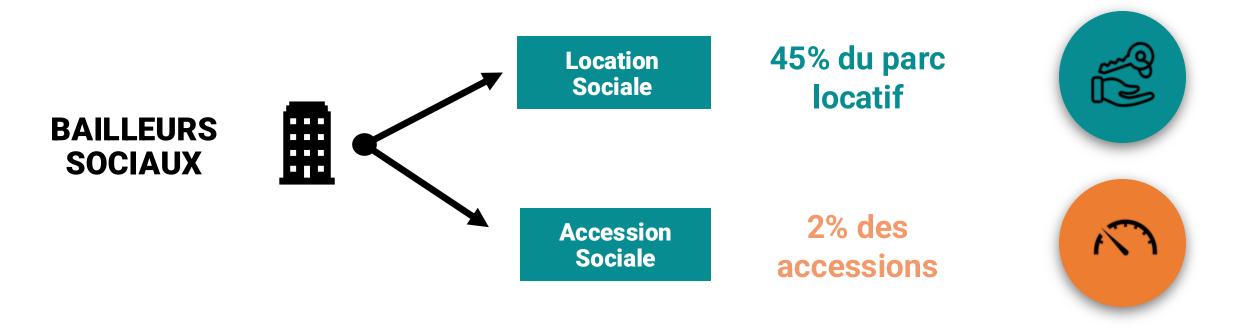
CHEZ LES AUTRES MÉNAGES\*
\*2/3 des primo-accédants bénéficient d'un coup de pouce familial

PLUS QUE JAMAIS UN DÉSIR DE PROPRIÉTÉ, À CONDITION D'Y AVOIR ACCÈS

# Le logement, dépense n°1, 1<sup>er</sup> creuset des inégalités d'épargne

Un besoin social essentiel

### L'ACCESSION, LE PARENT PAUVRE DE LA POLITIQUE PUBLIQUE



La location est la solution de logement la plus chère sur le long terme : un locataire à vie paie le prix de 3 appartements, à fonds perdus.

Et si louer permettait d'acheter?

#### **NOTRE RECETTE: TRANFORMER UNE PART DU LOYER EN EPARGNE**



L'habitant est responsabilisé dès le départ en tant qu'associé coopérateur (3 parts à 1.000€) et futur propriétaire!



#### L'EXEMPLE CONCRET D'UNE MAMAN SOLO

Au smic à temps partiel, elle cherche à louer un T3 de 60 m2 sur Lyon. La moyenne des loyers libres est égale à 870€/mois. Quel montant!

Et si pour ce budget mensuel, elle empruntait pour acheter un T2?

	Achat		Agora
Budget = moyenne loyer libre	<b>870 €/mois</b> Mensualité du crédit	=	870 €/mois Loyer + Epargne
Surface pour ce budget	45 m <sup>2</sup>	eible	60 m2
Apport nécessaire	225.000 € - crédit <b>73.000</b> €*	<b>5</b>	3.000 € Accessi

<sup>\*1/3</sup> des Français ont un capital inférieur à 30.000€. Comme eux, elle ne pourra pas acheter.

Capital accumulé sur 15 ans	+75.000 €	=	+73.000€	
-----------------------------	-----------	---	----------	--

### LE MEILLEUR DE LA LOCATION ET DE L'ACCESSION



# QUI TRANSFORME UN LOYER EN ÉPARGNE?

ÉPARGNE CLASSIQUE

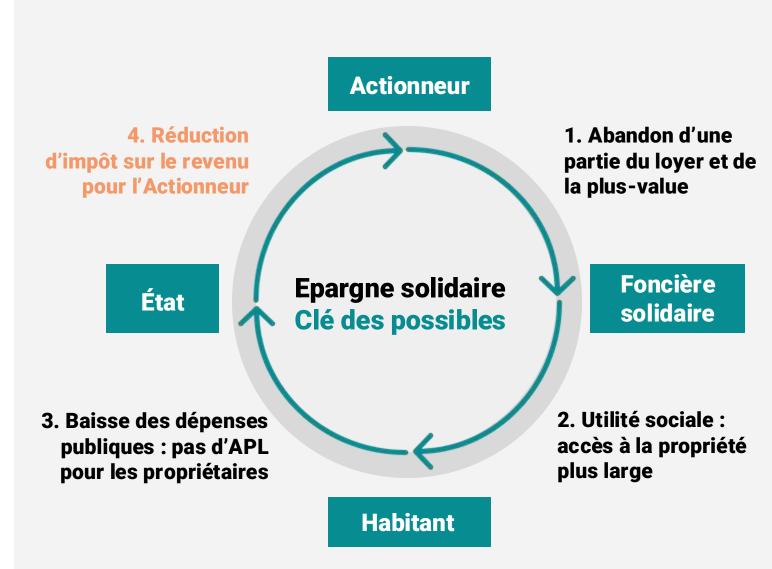
Un bailleur Un « A

comme un actionnaire recherche un rendement.

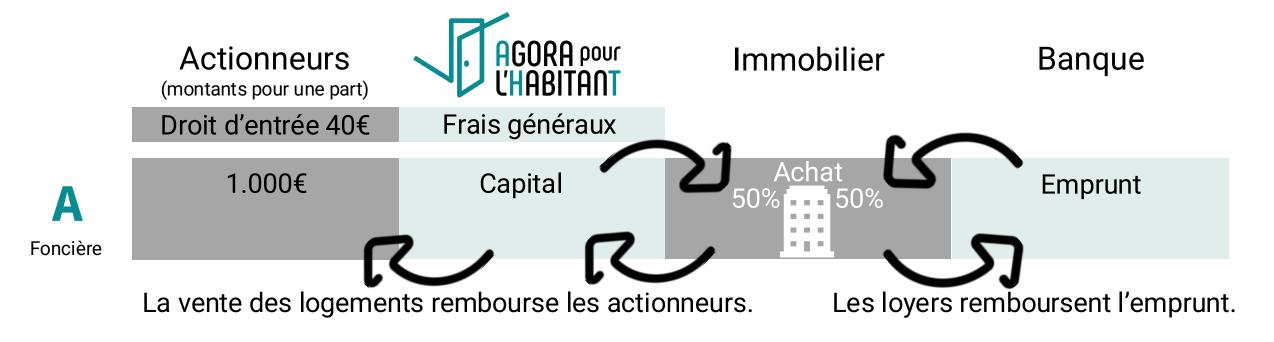
Un « Actionneur » déclenche un cercle vertueux récompensé par l'Etat en étape 4.

ÉPARGNE

**SOLIDAIRE** 



# LES DEUX MODÈLES ÉCONOMIQUES : A LA FONCIÈRE ET B L'ACTIONNEUR



Pour 1.000 € d'investissement, hors droit d'entrée



# **ACQUISITION DE LOGEMENTS NEUFS AVEC DÉCOTE**



Achat en bloc : prix de gros





Habitant : accession plus aisée

**PRIX RÉDUIT DE 20%** 



Fiscalité atténuée

50% de TVA en moins

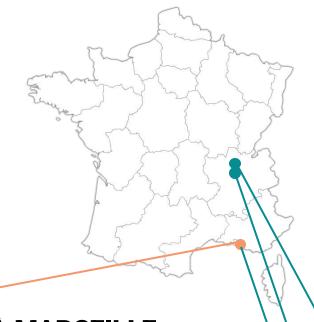


Investisseur:

moins de
risque de pertes

DÉCOTE VALIDÉE LORS DES PREMIERS ACHATS

# UN MODÈLE DÉJÀ EN PLACE PRÊT POUR UN PASSAGE À L'ÉCHELLE



### 7 ANS D'EXPÉRIMENTATION À MARSEILLE

Un fondateur d'AHT a déjà logé une quinzaine de ménages avec cette location accession sociale.

#### **BEAUCOUP DE MAMANS SOLOS**

**BOUCHE À OREILLE**: depuis 3 ans, les ménages entrants sont en lien avec des ménages logés.



**1ÈRE OPÉRATION À LYON AVEC NOS PREMIERS HABITANTS** 

**2ÉME OPÉRATION À VILLEFRANCHE SUR SAONE LIVRÉE FIN 2025** 

**3ÉME OPÉRATION À MARSEILLE** 

# UN MODELE DÉJÀ RECONNU, PLUS D'1M€ DE FONDS PROPRES

Capital 1,2M€



#### 70 investisseurs





**Partenaires** financiers







Soutiens et labels















# PARTICIPEZ À NOTRE LEVÉE DE FONDS 2 OBJECTIFS : IMPACT SOCIAL & PERFORMANCE



#### **Comment?**

Remplir le bulletin de souscription sur notre site <u>www.agora-habitant.fr</u>



#### À quelle condition?

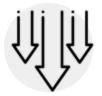
Horizon de placement de 10 ans 4% de droit d'entrée acquis à la foncière



#### Combien?

Chaque souscription contribue à notre développement.

De 4 k€ jusqu'à 50 k€ pour un célibataire et 100 k€ pour un couple. La réduction d'impôt sur le revenu de 50% s'applique dès l'année de souscription (voir <u>fiscalité</u>)



#### Puis-je perdre de l'argent ?

Oui si la baisse est supérieure à notre décote initiale et à la réduction d'impôt.



#### Est-ce que l'IFI s'applique?

Non, nos parts sociales sont exonérées d'IFI (voir <u>fiscalité</u>)

# MERCI POUR VOTRE ATTENTION

Utilité sociale + Sécurité d'une foncière = Mettez en action votre épargne

ON S'OCCUPE DE TOUT!



